



## MISSIONE IMPRENDITORIALE CON INCONTRI B2B E PROVE IN VIGNETO

Provincia del Western Cape – Sudafrica  
2-4 ottobre 2019



### **Fieragricola South Africa** è l'evento che fa per te se...

- **la tua azienda produce** trattori specializzati, trinciatrici, intercippi, cimatrici, potatrici, scalzatori, trinciasarmenti, attrezzature per interfilari, macchine per diserbo, irroratrici, sollevatori, pali e fili per vigneto, rimorchi per trasporto uva, spandiconcime, concimi organici, agrofarmaci, ...;
- **la tua azienda lavora già in Sudafrica** in maniera più o meno continuativa e costante, ma vuoi **rinsaldare il rapporto con il tuo importatore/distributore e con il tuo network di clienti storici**, vuoi **acquisire**, con un'azione promozionale incisiva, **nuova clientela**, vuoi **lanciare nuovi prodotti**;
- **la tua azienda non è ancora presente in Sudafrica**, **hub importantissimo per tutta l'Africa australe e porta d'accesso ai Paesi limitrofi** che rappresentano un mercato potenziale di ca. 250 milioni di persone (South African Development Community – SADC), e vuoi scoprirne le potenzialità accompagnato dal team di Fieragricola.



### **Highlights – Cosa / Dove / Quando / Come**

Veronafiere S.p.A. e Fieragricola guardano all'Africa australe con un'**iniziativa dedicata alle aziende italiane produttrici di tecnologie per il vigneto, il frutteto e l'oliveto**, in programma **in Sudafrica, nella Provincia del Western Cape** – che comprende le più note città del vino sudafricano, Stellenbosch, Paarl, Worcester, ed estesi frutteti –, **dal 2 al 4 ottobre 2019**.

Il format è quello della **missione imprenditoriale** e prevede:

- **B2B** tra le realtà italiane e le controparti sudafricane – non solo importatori e distributori, ma anche "end users", cioè le grandi aziende vitivinicole e frutticole della regione –,
- **prove di macchine in vigneto**,
- **visite a cantine e ad aziende dei settori coinvolti**.

Ci piacerebbe che Fieragricola South Africa fosse la prima tappa di un percorso che, nel medio periodo, potrebbe portare alla nascita di un **evento espositivo** dedicato in maniera specifica ai settori della viticoltura e della frutticoltura.

Fieragricola è sempre al tuo fianco per fornirti nuove opportunità di business in importanti mercati internazionali. Partì con noi!



## Focus Paese: 5 ragioni per scegliere il Sudafrica\*

1. Il Sudafrica è il **mercato maggiormente competitivo e innovativo della regione sub-sahariana**. Di tutti i Paesi africani, è il più moderno, con infrastrutture e servizi sviluppati.
2. Il Sudafrica presenta un **livello medio-alto – e in costante crescita – di intensità di meccanizzazione** (= rapporto tra il numero di trattori in uso ed estensione delle superfici coltivate - 771 trattori/100.000ha). Il Governo Sudafricano sta attuando **politiche di promozione degli investimenti** nei settori contraddistinti da alti trasferimenti di tecnologia – come l'agroalimentare e l'automotive –, allo scopo di stimolare il mercato occupazionale locale.
3. Il Sudafrica è tradizionalmente un **forte importatore netto di macchine e attrezzature per l'agricoltura**: circa l'80% del macchinario in uso, in particolare quello tecnologicamente più avanzato, è di provenienza straniera; sono prodotte localmente le attrezzature meno sofisticate o quelle progettate per essere adattate a particolari condizioni esistenti nel Paese o nei mercati dell'area.
4. **L'Italia è il 1° fornitore di trattori** (14% di market share) e il **4° di macchine agricole** (6% di market share) dopo Cina, USA e Germania.
5. In Sudafrica **la superficie agricola destinata a vigneto è di 120.000 ettari, per il 79% coltivati a uva da vino** (2016); sono 3.145 le aziende vitivinicole attive. **La vitis vinifera (uva) è una delle principali produzioni agricole del Paese, al 6° posto per superficie coltivata e responsabile del 9% del valore della produzione agricola totale.**

\*Dati Nomisma e ICE-Agenzia Ufficio di Johannesburg

## Programma della trade mission (indicativo)

- 30 settembre, lunedì** > *Pomeriggio* - Partenza dall'Italia (Milano o Roma con volo consigliato)
- 1 ottobre, martedì**  
> *Mattino* - Arrivo a Cape Town. Pick up all'aeroporto e trasferimento collettivo in Hotel Spier [www.spier.co.za](http://www.spier.co.za). Check-in e... un po' di relax  
> *Pomeriggio* - Preparazione/allestimento prove in vigneto / visita tba  
> *Sera* - Cena libera
- 2 ottobre, mercoledì**  
> *Mattino* - Prove in vigneto a **Welgevallen**, experimental farm dell'**Università di Stellenbosch** [www.sun.ac.za](http://www.sun.ac.za). Al termine dell'intensa mattinata, light lunch di networking con le controparti sudafricane  
> *Pomeriggio* - Ripresa dei lavori. È il momento dei B2B con importatori, distributori e aziende vitivinicole e frutticole  
> *Sera* - Cena libera
- 3 ottobre, giovedì**  
> *Mattino* - Visite nell'area di **Walker Bay** tba  
> *Pomeriggio* - B2B tba  
> *Sera* - Cena libera
- 4 ottobre, venerdì**  
> *Mattino* - Visite nell'area di Stellenbosch/Cape Town tba  
> *Pomeriggio* - Trasferimento collettivo all'Aeroporto Internazionale di Cape Town e partenza per il rientro in Italia (con volo consigliato)
- 5 ottobre, sabato** > *Mattino* - Arrivo in Italia (Milano o Roma con volo consigliato)

## € Costi di partecipazione

Per la partecipazione a Fieragricola South Africa abbiamo pensato a due soluzioni per andare incontro a diverse esigenze.

	<b>Tariffa Early-bird Entro il 29 marzo 2019</b>	<b>Tariffa Standard A partire dal 30 marzo 2019</b>
<b>Opzione n° 1 – B2B only</b> Per chi vuole partecipare solo agli incontri d'affari 'one-to-one' organizzati su agenda; è l'opzione ideale per chi ancora non ha un importatore/distributore	€ 2.000,00 (+ IVA se dovuta)	€ 2.300,00 (+ IVA se dovuta)
<b>Opzione n° 2 – B2B e prova in vigneto</b> Per chi vuole partecipare agli incontri d'affari one-to-one e lanciare nuovi prodotti o incrementare la promozione prendendo parte con i propri macchinari alla prova in vigneto	€ 3.000,00 (+ IVA se dovuta)	€ 3.450,00 (+ IVA se dovuta)
<b>Partecipante aggiuntivo della stessa azienda</b> Per il secondo partecipante della stessa azienda che segue l'intero programma della delegazione (ed ha quindi bisogno della stanza in hotel, usufruisce dei trasporti collettivi, etc.)	€ 800,00 (+ IVA se dovuta)	€ 850,00 (+ IVA se dovuta)
<b>Partner prova in vigneto</b> È la quota dovuta dall'eventuale azienda partner con la quale vuoi collaborare per la prova in vigneto; es. azienda che produce un macchinario complementare al tuo/la trattrice più adatta a montare il tuo macchinario	€ 1.000,00 (+ IVA se dovuta)	€ 1.000,00 (+ IVA se dovuta)
<b>Filari extra – parcella aggiuntiva</b> Per la prova in vigneto avrai a disposizione, compresi nella quota relativa all'Opzione n° 2, n° 3 filari (e n° 2 interfilari). Se hai bisogno di più spazio, questa è la quota per la parcella aggiuntiva (+ n° 3 filari/n° 2 interfilari).	€ 1.000,00 (+ IVA se dovuta)	€ 1.000,00 (+ IVA se dovuta)

## +/- Cosa comprendono i costi di partecipazione?

I costi di partecipazione (Opzione n° 1 o Opzione n° 2) si intendono per un partecipante (n. 1 persona) per azienda. Per ogni partecipante aggiuntivo si sommare alla quota relativa all'opzione scelta la quota "Partecipante aggiuntivo della stessa azienda".

### + Sono compresi:

- + Organizzazione generale della missione e degli aspetti logistici connessi
- + Preparazione e realizzazione degli incontri B2B\*, della prova in vigneto (per chi scegli l'Opzione n° 2) e delle visite
- + Pranzi di lavoro indicati come compresi nel programma (per il dettaglio si veda versione definitiva del programma)
- + Soggiorno in stanza singola con trattamento di pernottamento e prima colazione all'hotel Spier ([www.spier.co.za](http://www.spier.co.za)) check-in: 1 ottobre 2019 - check-out: 4 ottobre 2019 (totale: 3 notti).
- + Servizio collettivo di shuttle bus da/per Aeroporto di Cape Town sui voli convenzionati e bus dedicato per l'intera durata della trade mission per tutti i trasferimenti interni previsti a programma
- + Inserimento dell'azienda nel mini-catalogo dell'evento, attività di promozione e comunicazione dedicate sui canali Fieragricola e sui media sudafricani
- + Assicurazione RC
- + Assistenza del team Fieragricola per tutta la durata dell'evento

*\*Attenzione: ricordati che gli incontri d'affari si svolgeranno in lingua INGLESE*

### — Restano esclusi:

- Volo aereo (il nostro suggerimento è di scegliere il piano voli consigliato per usufruire dei pick-up!)
- Spedizioni di macchinari, campioni, brochures, etc.
- Eventuali servizi di interpretariato
- Tutti i pasti, ad esclusione di quelli sopraelencati
- Altri tipi di assicurazione (es. sui macchinari delle prove in vigneto etc.)
- Quanto non indicato espressamente indicato alla voce "Sono compresi"



## Il piano voli consigliato

...ti conviene! Potrai usufruire dei pick-up collettivi da/per l'Aeroporto di Cape Town!

### Da Milano

#### ANDATA (2 voli)

- 1) 30 settembre 2019 | Milano Malpensa - Zurigo | 15:00 - 16:00  
Swiss International Air Lines LX 1629
- 2) 30 settembre 2019 | Zurigo - Cape Town Intl | 19:35 - 07:00  
(+1 giorno, 1 ottobre 2019)  
Swiss International Air Lines LX 8084

#### RITORNO (2 voli)

- 1) 4 ottobre 2019 | Cape Town Intl - Zurigo | 18:45 - 06:10  
(+ 1 giorno, 5 ottobre 2019)  
Swiss International Air Lines LX 8085
- 2) 5 ottobre 2019 | Zurigo - Milano Malpensa | 09:20 - 10:15  
Swiss International Air Lines LX 1612

### Da Roma

#### ANDATA (2 voli)

- 1) 30 settembre 2019 | Roma Fiumicino - Zurigo | 15:00 - 16:35  
Swiss International Air Lines LX 1737
- 2) 30 settembre 2019 | Zurigo - Cape Town Intl | 19:35 - 07:00  
(+1 giorno, 1 ottobre 2019)  
Swiss International Air Lines LX 8084

#### RITORNO (2 voli)

- 1) 4 ottobre 2019 | Cape Town Intl - Zurigo | 18:45 - 06:10  
(+ 1 giorno, 5 ottobre 2019)  
Swiss International Air Lines LX 8085
- 2) 5 ottobre 2019 | Zurigo - Roma Fiumicino | 07:20 - 8:50  
Swiss International Air Lines LX 1726



## INFORMAZIONI IMPORTANTI PER IL TUO VIAGGIO IN SUDAFRICA

**PASSAPORTO:** necessario il passaporto elettronico. Richiesta validità residua di almeno 30 giorni successiva alla data di uscita prevista dal Paese, con almeno 2 pagine bianche nella sezione Visti. Non è ammesso il passaporto rinnovato a mano.

**VISTO D'INGRESSO:** fino a 90 giorni di permanenza nel Paese il visto turistico viene rilasciato direttamente al momento dell'arrivo in frontiera.

**VACCINAZIONI OBBLIGATORIE:** nessuna.

**COSA METTERE IN VALIGIA:** brochure promozionali, catalogo e altri materiali in lingua inglese per presentare la tua azienda. Per quanto riguarda l'abbigliamento, a Cape Town sarà piena primavera (nell'Emisfero Sud le stagioni sono invertite rispetto alle nostre, la primavera va da settembre a novembre) con minime di 11 °C e massime di 21 °C, precipitazioni medie di 30 mm e 9 ore/giorno di sole ([www.climieviaggi.it](http://www.climieviaggi.it)).



## Voglio iscrivermi! Cosa devo fare?

Contatta il team Fieragricola

- Michela > [masini@veronafiere.it](mailto:masini@veronafiere.it) – 045 8298 176
- Beatrice > [pagiallunga@veronafiere.it](mailto:pagiallunga@veronafiere.it) – 045 8298 800

che ti fornirà tutta l'assistenza necessaria, rispondendo a eventuali domande e a richieste di chiarimenti.

Per perfezionare l'iscrizione a Fieragricola South Africa e beneficiare della tariffa "Early-bird", invia – **entro il 29 marzo 2019\*** – la **Domanda di Ammissione** compilata, firmata e timbrata e copia della ricevuta del bonifico del totale dovuto.

Una volta iscritto, ti chiederemo di indicarci, nel modulo **B2B Form**, le tipologie di interlocutori sudafricani che vuoi incontrare e, nel **Catalogue Form**, tutte le informazioni che ci servono per aiutarti nella promozione.

**La ricerca buyers sarà attivata solamente quando riceveremo tutta la documentazione richiesta unitamente all'attestazione dell'avvenuto versamento.**

\*Dal 30 marzo 2019 sarà applicata la tariffa "Standard". Il termine ultimo per le iscrizioni è il 31 maggio 2019.

Se ti stai chiedendo:

*Perché queste scadenze così 'ravvicinate' se la missione è a ottobre?*

...ricorda che la ricerca dei buyers più adatti a te richiede tempo e attenzione.

## Scopri i partner di Fieragricola South Africa

ORGANIZED BY



veronafiere  
Trade shows & events since 1899

FIERAGRICOLA  
114th International Agricultural Technologies Show

IN COOPERATION WITH



ITALIAN TRADE AGENCY  
ICE - Agenzia per la promozione all'estero e  
Internazionalizzazioni delle imprese italiane

MEDIA PARTNER

WineLand  
MEDIA